ビジネス・サポート 新春シンポジウム

中小企業主は経営スタイルのChangeを

ベンチャーキャピタルからサスティナブルキャピタルへ 安定持続性ファンドの創出による強い中小企業作り

> 2009年2月18日 シムックス株式会社 代表取締役 中島高英

VC(ベンチャーキャピタル)からSC(サティスナブルキャピタル)へ中小企業が強い安定持続型企業になるための変革

テーマ

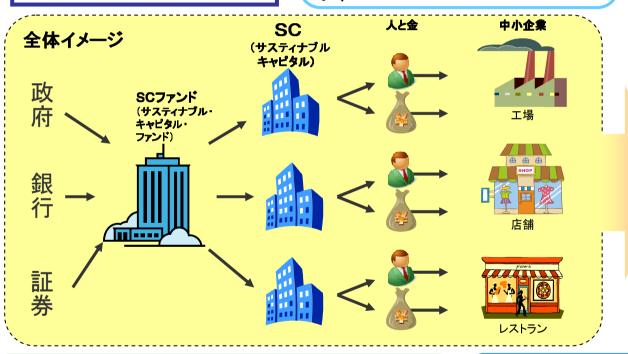
中小企業の金融メカニズムを 資本投資に変えることで、 活力ある企業群つくり、 地域社会の発展に貢献する

内部背景

- ・中小企業の経営は金と人の不足にあり
- ・金を借金から資本に変えて、経営の基盤を 強化する
- ・中小企業の経営をマネージメント型にしていく

外部背景(環境·市場)

- ・保証協会枠が増えても借金が 増加するだけ
- 中小企業の経営強化にならない
- ・みなし資本金が増えている
- ・安定した貸し先を金融は求めている



サブ・システム

| 担当 | 内 容 |
|-----|-----------------------------|
| 企 画 | ・コンセプト企画 ・理論企画 |
| 調査 | ・中小企業調査 ・金融関係調査 ・政策調査 |
| 立案 | ・政策立案(法案) ・ビジネス立案 |

ロードマップ

2009/03

企画

2009/06 **調査**



2009/09

立案

注意事項

- 中小企業向けに株主配当金は経費扱い(金利と同等)
- 資金を出したところは支援ではなく責任分担を負う
- 資本を受け入れる側は従来の発想からの転換が必要

テント型から日本家屋型へ

シムックス株式会社



- ◆ 中小企業の経営方式は、 経営の低をなしていない。 経営の"体"を強くするべきで ある。
- ◆ 現状の中小企業の経営は、 社長が1本のポールで立っているテントのようなものである。



- ◆ 会社を安定したものにする には日本家屋のように柱を複 数立てる必要がある。
- ◆ 社長は文字通り大黒柱の 役割になる。大黒柱は支えの 構造と見た目の美しさがある。 美しさとは経営の情熱と正しい 姿勢である。

5本の柱がそろって安定する

シムックス株式会社



◆ 経営の体を強くする為には 必要な力を"受入れ"ことを"提 供する"こと

◆ 経営に必要な柱 営業、技術、労務、経理、税務

◆ 5本の柱を経営動員できる ようにしていく

◆ 常時雇いである必要はない

不良債権の発生の危険性がある

◆ 信用雇用枠が6兆円から20兆円になると多額の不良債権 の発生の危険性がある

◆ テント型に資金を貸付をして会社が延命できても、体質改善はできない。

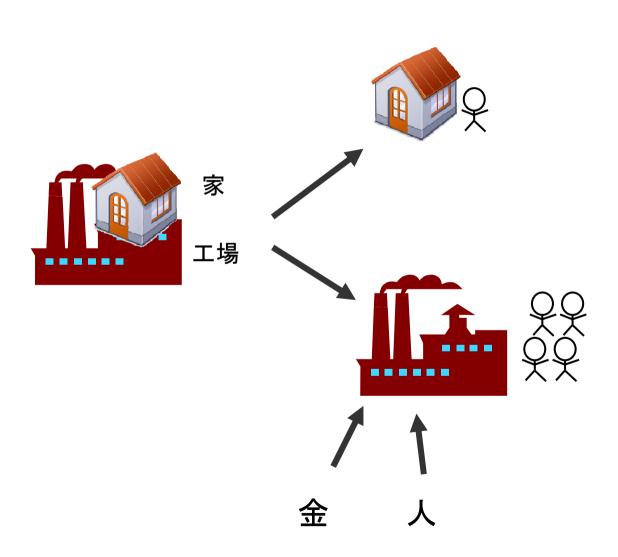
◆ 不良債権の発生を最小にするには、体質改善と柱の多い家に建て替える必要がある。

中小経営のスタイルを変身

- ◆ 経営の体を成す為には、企業主側は、"受入れ"できるスタイルに変えることが第一歩である。
- ◆ 中小企業主が経営スタイルの変身することが必要
- ◆ 中小企業で嵐でも倒れない柱のある家作りを行う
- ◆ スタイルを変更するには、金と人が必要となる
- ◆ 金と人を集めるには、公開性、透明性の高い経営を行うように変身しなければならない

新スタイルは社長の価値観の転換から

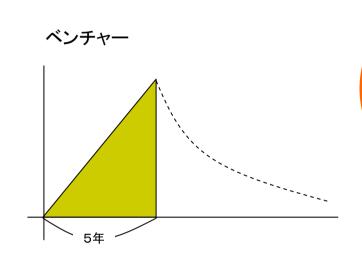
シムックス株式会社



- ◆ 新スタイルとは、個人事業主から会社経営者へのてんかんである。他人の"金"と"人"を受け入れるためには個人事業主的発想からの転換が必要。
- ◆ 資金を借入金に頼らず、資本金として集められる会社にな ろう。
- ◆ 足りない柱は常時雇いの必要はない。常時雇いはコストが高いから、自給が高くても契約型が良い。
- ◆ 経営はチーム型へ転換させる。独裁型、オールマイティ型からリーダー型に。
- ◆ 金も人も他社のものを上手 に利用していく経営スタイルに。

投資家の価値観を変換して持続性への再評価を

シムックス株式会社

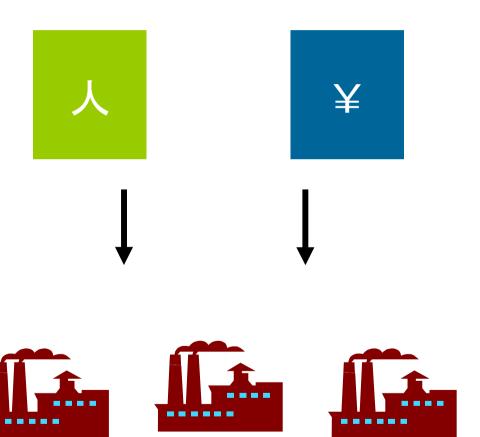


50年

成長カーブよりも 持続の面積を 重視する

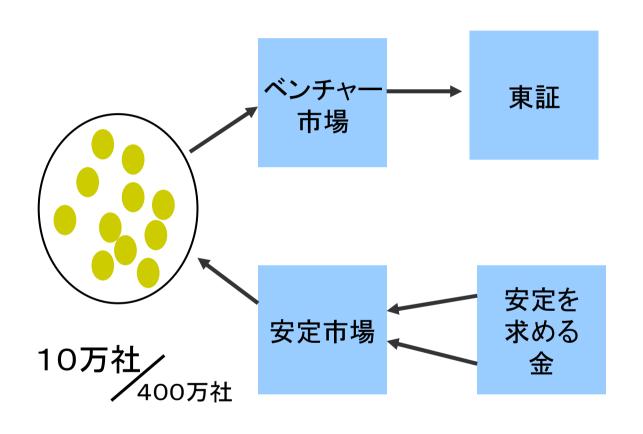
- ◆ 成長型のベンチャーではなく、 長年続いている企業を再評価する必要がある。
- ◆ 長く続いていることに、立派 な経済価値がある。長い目で見 れば、社会にとっても大きな価 値がある。
- ◆ 持続力がある中小企業への とおしは、配当重視。もし10年 間、5%の配当ができるならば、 投資メリットがある。
- ◆ 税制面で支援。非公開起業 の配当金の非課税化。

中小企業変身ファンド



- ◆ 中小企業が新経営スタイル に変更するあたり、それに積極 的に投資した人が求められる。
- ◆ 国、民間の金融機関、投資 機関による投資ファンドをつくる。
- ◆ 投資ファンドは、金だけでは なく、積極的に経営に介入して いく。
- ◆ 支援だけでなく、介入し、自 立化まで責任を持つようにする。

ファンドの出口としての市場創設



- ◆ ファンドの出口としては、4つ ある。
 - ・ 企業主、従業員への売却
 - ・ 別の会社へ売却
 - ・ ベンチャー市場への移行
 - 新創設市場

◆ 新創設市場とは、非公開会社、それも成長ではなく持続安定性への評価をしていく市場。単位は、会社を集めてユニット化し、配当重視。プロのみが参加できる。

結 論

- ◆ 中小企業の経営の脆弱さを根本から変えて、持続性ある企業群を作り 出す。
- ◆ 従来の成長重視から持続安定性の高い企業への投資を呼び込む。
- ◆ 信用の視点を土地担保から持続性と透明性に重きを移す。
- ◆ 株主として介入し、取締役も派遣し、経営力が付くようにしていく。
- ◆ 経営に介入すると言う事は、新ビジネス、雇用の増加につながる。
- ◆ 銀行の預貸率は半分。半分の金が眠っている。その有効活用になる。